

29.1.1999

NOKIA 1998**Vahva viimeinen vuosineljännes päätti ennätysellisen vuoden**

Nokian tänään julkistama vuositulo on vahvempi kuin koskaan aikaisemmin. Kasvu ylitti yhtiön tavoitteet ja voitto oli yrityksen historian suurin.

Liikevaihto kasvoi 51 %:lla 79 231 miljoonaan markkaan ja liikevoitto 75 %:lla 14 799 miljoonaan markkaan. Liikevoittoprosentti oli 18,7 % ja osakekohtainen tulos nousi 66 %:lla 17,56 markkaan. Nokian hallitus esittää maksettavaksi osinkoa, joka on 5,75 markkaa osakkeelta.

"Viimeisellä vuosineljänneksellä jatkunut vahva kasvu ja erinomainen tulos johtivat ennätyselliseen vuoteen. Vahvistimme markkina-asemaamme monilla alueilla, ja meillä on täysi syy olla tyytyväisiä merkittävimpien liiketoimintojemme suoriin ja tuloksiin. Arvostan sitoutuneisuutta, jolla työntekijämme kohtasivat sekä kasvun että muutoksen tuomat haasteet", sanoo Nokian toimitusjohtaja Jorma Ollila.

"Vuonna 1998 Euroopan osuus liikevaihdostamme oli 58 %, Pohjois- ja Etelä-Amerikan 21 % ja Aasian ja Tyynenmeren alueen 21 %. Sekä useat uudet operaattorit että nykyiset, verkkojaan laajentavat asiakkaamme valitsivat Nokian toimittajakseen. Arvioimme, että vuonna 1998 myytiin yhteensä noin 163 miljoonaa matkapuhelinta. Nokia myi vuoden aikana 40,8 miljoonaa puhelinta ja joulukuun alussa valmistimme 100. miljoonannen matkapuhelimemme", toteaa Ollila.

Mmk	1998	1997	Muutos %	10-12/98	10-12/97
Liikevaihto	79 231	52 612	+ 51	25 877	15 857
Nokia Telecommunications	26 103	18 826	+ 39	8 338	6 368
Nokia Mobile Phones	47 984	27 643	+ 74	16 074	7 505
Muut yksiköt	6 029	7 239	- 17	1 581	2 302
Liikevoitto	14 799	8 454	+ 75	5 057	2 830
Tulos ennen veroja ja vähemmistöosuutta	14 603	8 371	+ 74	4 971	2 835
Jatkuvien toimintojen tulos	9 992	5 998	+ 66	3 474	2 018
Tilikauden voitto	10 408	6 259	+ 66	3 474	2 018
Tulos/osake (mk), jatkuvien toimintojen tulos, perus, split-korjattu	17,56	10,59	+ 66	6,09	3,56

NOKIA LOKA - JOULUKUU 1998

Nokian liikevaihto loka-joulukuussa 1998 kasvoi 25 877 Mmk:aan (15 857 Mmk vastaavalla jaksolla vuonna 1997). Liikevaihto kasvoi edellisen vuoden vastaavasta neljänneksestä 63 %. Vahva kasvu jatkui Nokia Telecommunicationsissa 31 %:lla ja Nokia Mobile Phonesissa 114 %:lla. Muut yksiköt -ryhmän liikevaihto oli pienempi kuin edellisen vuoden vastaavalla jaksolla.

Nokian kansainvälisen laskentakäytännön (IAS, International Accounting Standards) mukainen liikevoitto loka-joulukuussa 1998 kasvoi 79 % ja oli 5 057 Mmk (2 830 Mmk) liikevoittoprosentin ollessa 19,5 % (17,8 %). Sekä Nokia Telecommunicationsin että Nokia Mobile Phonesin loka-joulukuun liikevoitto oli korkeampi kuin vuoden 1997 vastaavalla ajanjaksolla. Muut yksiköt -ryhmän tulos oli tappiollinen.

Nokian nettorahoituskulut loka-joulukuussa 1998 olivat 90 Mmk (16 Mmk vuonna 1997). Tulos ennen veroja ja vähemmistösuuksia (IAS) oli 4 971 Mmk (2 835 Mmk). Nettotulos oli 3 474 Mmk (2 018 Mmk).

NOKIA TELECOMMUNICATIONSin liikevaihto loka-joulukuussa 1998 nousi 31 %:lla 8 338 Mmk:aan (6 368 Mmk samalla jaksolla 1997). Myynti kasvoi voimakkaasti varsinkin Euroopassa.

Puheliikenteen siirtyessä langattomiin verkkoihin operaattoreilla on tarve vastata GSM-verkkojen kasvaviin kapasiteettitarpeisiin. Lokakuussa Nokia julkisti GSM-verkon High Capacity -ratkaisun ja allekirjoitti Singaporessa ja Suomessa sopimukset, joihin sisältyi uuden ratkaisun GSM-tuotteita.

Nokia aloitti GSM-verkkojen toimitukset uusille asiakkaille Malesiassa ja Yhdysvalloissa sekä allekirjoitti sopimuksen Filippiinien ensimmäisen GSM-kaksitaajuusverkon toimittamisesta. Nykyiset GSM-asiakkaat laajensivat verkkojaan voimakkaasti. Kaksitaajuusverkkojen laajennussopimuksia allekirjoitettiin Kiinassa ja Suomessa sekä GSM 900 -verkkojen laajennussopimuksia Kiinassa, Latviassa ja Hollannissa.

Suurempien datanopeuksien tarve kasvaa GSM-verkoissa, ja Nokia toimittaa HSCSD (High Speed Circuit Switched Data) -ratkaisuja useille operaattoreille, mm. kiinalaisille Hongkong Telecomille ja New World PCS:lle.

Nokia allekirjoitti merkittävän sopimuksen singaporelaisen StarHubin kanssa. Sopimus käsitti GSM-verkkotoimituksen lisäksi kiinteän ja matkapuhelinverkon puhepalvelut yhdistävän ratkaisun, joka perustuu Nokia DX 200 -keskusjärjestelmään ja molemmille verkoille yhteiseen älyverkkoratkaisuun. Tele2:n Euroopan-laajuiseen verkkoon Nokia toimittaa kiinteän verkon digitaalisia DX 200 -keskusjärjestelmiä. Lisäksi Nokia allekirjoitti useita merkittäviä sopimuksia SDH (Synchronous Digital Hierarchy) -ratkaisujen toimituksista.

Kiinteän verkon operaattorit valmistautuvat datapalvelujen tarjoamiseen laajakaista- ja Internet-ratkaisujen avulla. Nokia toimittaa maailman ensimmäisen maanlaajuisen ADSL (Asymmetric Digital Subscriber Line) ja IP (Internet Protocol) -teknologialla toteutetun verkon Telecom New Zealandille. Laajakaistaratkaisu mahdollistaa suurta tiedonsiirtokapasiteettia edellyttävien palvelujen tarjoamisen Telecom New Zealandin nykyisessä kuparikaapeliverkossa.

Nokia jatkoi kolmannen sukupolven teknologian kehittämistä ja ilmoitti rakentavansa koeverkon Kiinaan. Lisäksi Nokia allekirjoitti Kiinan Ministry of Information Industry (MII) kanssa sopimuksen teknologia- ja teollisuusyhteistyöstä, joka edistää toisen ja kolmannen sukupolven teknologioiden jatkokehittämistä Kiinassa.

Internet-palveluja tarjoava saksalainen UUNET valitsi Nokian Internet-verkon palomuuriratkaisun käytettäväksi kaikissa Euroopan Unionin jäsenmaissa.

NOKIA MOBILE PHONESin liikevaihto kasvoi 1998 loka-joulukuussa 114 %:lla 16 074 Mmk:aan (7 505 Mmk samalla jaksolla 1997). Kaikkien tärkeimpien markkinoiden kysynnän kasvu johti siihen, että Nokia Mobile Phonesin myynnin volyymi nousi uuteen ennätykseen. Nokia jatkoi laajan tuotevalikoimansa täydentämistä ja vahvisti maailmanlaajuisia markkina-asemaansa.

Lokakuussa Nokia esitteli uuden huippumuotoillun puhelimensa Japanin markkinoille. Nokia julkisti myös ETACS (Enhanced Total Access Communications System) -verkkoihin uuden Nokia RinGo -mallin. Siinä on analogiseen puhelimeen tuotu useita ominaisuuksia, jotka ovat aiemmin olleet vain digitaalisissa puhelimissa. Näitä ovat esimerkiksi Nokia Navi™ -näppäin, 3 voltin teknologia sekä akunsäästötoiminto. Uuden Nokia RinGo -puhelimien toimitukset alkoivat joulukuussa.

Nokia julkisti myös Nokia 650:n, joka on maailman pienin NMT 450 -puhelin. Se on uuden sukupolven korkeatasoinen NMT-puhelin, jossa on monia digitaalisen Nokia 6100 -sarjan ominaisuuksia ja sisäänrakennettu FM-radio. Nokia 650:n toimitusten ennakoidaan alkavan vuoden 1999 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana.

Marraskuussa Nokia julkisti toisen uuden puhelimen Japanin PDC-markkinoille. Tämä 92 grammaa painava puhelin on ensimmäinen malli Japanin markkinoilla, jossa on infrapunayhteys ja liukukansi. Siinä on myös Nokian suunnittelema "YO-BE-BA" -äänentunnistusominaisuus. Puhelinta aletaan toimittaa useissa eri väreissä markkinoille vuoden 1999 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana.

Joulukuussa Nokia kertoi, että se on valmistanut 100 miljoonaa matkapuhelinta. Nokia ilmoitti myös investoivansa noin miljardi markkaa Saksassa sijaitsevan Bochumin matkapuhelintehtaan tuotannonlaajennusohjelmaan vuoden 1999 aikana. Investointi sisältää useiden uusien kokoonpanolinjojen ja toimitilojen rakentamisen.

MUUT YKSIKÖT -ryhmän liikevaihto pieneni vuoden 1998 loka-joulukuussa 31 %:lla 1 581 Mmk:aan (2 302 Mmk samalla jaksolla 1997).

Nokia Multimedia Terminalsin myyntiin vaikutti edelleen epäsuotuisasti Saksan hidas markkinakasvu. Nokia solmi yhteistyösopimuksia useiden asiakkaiden kanssa Euroopassa, Aasian ja Tyynenmeren sekä Pohjois- ja Etelä-Amerikan alueella. Euroopassa Nokia allekirjoitti sopimuksen digitaalisten kaapelitelevisiopäätteiden toimittamisesta ranskalaiselle France Télécom Cablelle ja norjalaiselle Telenorille. Nokia allekirjoitti toimitussopimuksia myös Brasiliassa ja Filippiineillä.

Nokia osallistui ensimmäiseen skandinaaviseen maanpäällisten digitaalipalvelujen lanseeraukseen Ruotsissa Teracomin ja Sendan kanssa. Tämä vahvisti entisestään Nokian asemaa yhtenä johtavista DVB-T (Digital Video Broadcasting - Terrestrial) -palveluja vastaanottavien maanpäällisten digitaalisten päätelaitteiden toimittajista maailmanlaajuisesti.

Nokia Industrial Electronicsin myyntiin vaikutti edelleen epäsuotuisasti monitorimarkkinoiden voimakas kilpailu ja siitä johtuva hintaeroosio. Nokia aloitti joulukuussa Nokia 800Xi:n, uuden 18 tuuman LCD-monitorin toimitukset yhtenä ensimmäisistä valmistajista. Mallin huippuominaisuuksia ovat mm. erinomainen kuvanlaatu sekä 170 asteen katselukulma vaak- ja pystysuunnassa.

Viimeisen vuosineljänneksen aikana Nokia aloitti monitorituotannon uudessa tuotantolaitoksessa Reynosassa, Meksikossa. Nokia aloitti myös monitorituotannon siirron Salosta Pécsiin, Unkariin.

HALLITUKSEN TOIMINTAKERTOMUS 1998

Nokian liikevaihto kasvoi 51 % vuonna 1998 ja oli 79 231 Mmk (52 612 Mmk vuonna 1997). Liikevaihto kasvoi Nokia Telecommunicationsissa 39 %:lla 26 103 Mmk:aan (18 826 Mmk vuonna 1997) ja Nokia Mobile Phonesissa 74 %:lla 47 984 Mmk:aan (27 643 Mmk). Muut yksiköt -ryhmän liikevaihto laski 17 % ja oli 6 029 Mmk (7 239 Mmk vuonna 1997).

Nokian kansainvälisen laskentakäytännön mukainen (IAS) liikevoitto kasvoi 75 % ja oli 14 799 Mmk (8 454 Mmk vuonna 1997). Liikevoittoprosentti nousi 18,7 %:iin (16,1 %). Nokia Telecommunicationsin liikevoitto nousi 5 706 Mmk:aan (4 053 Mmk) ja Nokia Mobile Phonesin 9 158 Mmk:aan (3 837 Mmk). Muut yksiköt -ryhmän tappio oli 65 Mmk (voitto 564 Mmk vuonna 1997). Tappio johtuu pääasiassa Nokia Industrial Electronicsin aiempaa alhaisemmasta kannattavuudesta sekä Nokia Ventures Organizationsin merkittävistä investoinneista tulevaisuuden liiketoimintamahdollisuuksiin.

Yhtymän nettorahoituskulut olivat 234 Mmk (137 Mmk vuonna 1997). Tulos ennen veroja ja vähemmistö-osuuksia oli 14 603 Mmk (8 371 Mmk), ja verot olivat 4 380 Mmk (2 274 Mmk). Jatkuvan toiminnan tulos oli 9 992 Mmk (5 998 Mmk).

Osakekohtainen tulos jatkuvista toiminnoista oli 17,56 markkaa (split-korjattuna 10,59 markkaa vuonna 1997). Tilikauden voitto oli 10 408 Mmk (6 259 Mmk). Käyttöomaisuusinvestoinnit nousivat vuonna 1998

yhteensä 4 526 Mmk:aan (2 402 Mmk). Nettovelan suhde omaan pääomaan (gearing) oli vuoden 1998 lopussa -36 % (-35 % vuoden 1997 lopussa).

Maailmanlaajuista markkina-asemaa parannettiin

Nokia jatkoi maailmanlaajuisen markkina-asemansa vahvistamista kasvavassa tietoliikenne-teollisuudessa. Tuotantomäärien ja muun markkinatiedon perusteella Nokia uskoo kasvaneensa

maailman suurimmaksi matkapuhelinvalmistajaksi vuonna 1998. Nokia oli edelleen myös maailman suurin GSM 1800 -järjestelmätoimittaja ja toinen kahdesta suurimmasta GSM 900 -järjestelmätoimittajasta.

Vuonna 1998 Euroopan osuus liikevaihdosta oli 58 % (59 % vuonna 1997), Pohjois- ja Etelä-Amerikan alueen 21 % (18 %) ja Aasian ja Tyynenmeren alueen 21 % (23 %). Kymmenen tärkeintä markkina-alueetta suuruusjärjestyksessä olivat Yhdysvallat, Kiina, Britannia, Saksa, Ranska, Italia, Suomi, Itävalta, Ruotsi ja Australia, jotka yhteensä vastasivat 68 % Nokian liikevaihdosta.

Tutkimus- ja kehitystyötä vahvistettiin

Nokia julkisti useita investointisuunnitelmia, joilla se vahvistaa kasvuedellytyksiään. Yhtymä investoi vuoden aikana merkittävästi tutkimus- ja kehitystyöhön. Vuoden lopussa Nokialla oli 44 T&K-keskusta 12 maassa, ja T&K-tehtävissä työskenteli yli 13 000 henkilöä - noin 30 % yhtymän henkilöstöstä. Vuonna 1998 Nokian T&K-investoinnit nousivat 50 %:lla (30 %:lla vuonna 1997) yhteensä 6 838 Mmk:aan (4 560 Mmk vuonna 1997). Tämä vastaa 8,6 % liikevaihdosta (8,7 % vuonna 1997).

Tuotantokapasiteettia laajennettiin

Muita merkittäviä investointeja olivat järjestelmä- ja päätelaitetuotannon kapasiteetin laajennukset Nokian tärkeimmissä tuotantoyksiköissä. Nokia ilmoitti rakentavansa uuden matkapuhelintehtaan Unkariin, perustavansa uuden kiinteiden tilaajaverkkojen laitteita valmistavan yhteisyrityksen Kiinaan sekä rakentavansa uuden GSM-tukiasemia valmistavan tehtaan Kiinaan.

Lisätäkseen joustavuutta ja keskittyäkseen yrityksen ydinliiketoiminta-alueisiin Nokia ulkoisti osan tuotannostaan. Multimediapäätteiden valmistus Ruotsissa sekä joidenkin kiinteiden ja matkapuhelin-verkkojen tuotteiden valmistus Suomessa siirtyi yhdysvaltalaiselle SCI Systems Inc:lle. Lisäksi Nokia myi tietoliikennekomponentteja valmistavan LK-Productsin englantilaiselle Filtronic plc:lle ja ulkoisti radiopuhelimien ja joidenkin piirilevyjen valmistuksen Suomessa Envisetille. Nokia teki myös sopimuksia, joilla lisättiin matkapuhelinten lisälaitteiden sekä osien valmistuksen ulkoistamista.

Vuoden 1998 lopussa Nokialla oli 12 verkkotuotetta valmistavaa tuotantolaitosta kuudessa maassa ja 12 päätelaitetta valmistavaa tuotantolaitosta kahdeksassa maassa.

Henkilöstöön panostettiin

Nokia jatkoi panostuksia henkilöstönsä osaamisen kehittämiseen ja uuden henkilöstön rekrytointiin eri puolilla maailmaa. Yhtymän henkilöstömäärä kasvoi 9 819 työntekijällä (6 626 vuonna 1997), kun vuoden aikana myytyjä liiketoimintoja ei oteta huomioon. Keskimäärin vuoden 1998 aikana Nokiassa työskenteli 41 091 henkilöä (35 490 vuonna 1997). Vuoden 1998 lopussa Nokiassa työskenteli 44 543 henkilöä (36 647 vuoden 1997 lopussa).

Nokia tarjoaa henkilöstölleen kilpailukykyisiä kannustin- ja palkitsemisjärjestelmiä. Niihin kuuluu sekä maailmanlaajuisia että niitä täydentäviä paikallisia järjestelmiä. Nokian osakekohtaisen tuloksen paraneminen 66 % tuottaa maailmanlaajuisen Nokia Connecting People Bonus Plan -ohjelman piiriin kuuluvalla henkilöstöllä vuodelta 1998 suurimman mahdollisen, 5 %:n bonuksen perusvuosipalkasta.

Osaamista kasvatettiin

Vuonna 1998 Nokia teki useita strategisesti merkittäviä yritysostoja, allekirjoitti yhteistyösopimuksia ja muodosti strategisia liittoumia.

Nokia uskoo, että globaalit, avoimet standardit luovat edellytyksiä volyymimarkkinoille. Nokia on yksi perustajajäsenistä merkittävässä teollisuushankkeissa, joihin kuuluvat Wireless Application Forum (WAP), Symbian ja Bluetooth. Nokia myös jatkaa avoimiin standardeihin ja teknologioihin perustuvien ratkaisujen ja tuotteiden esittelemistä vuonna 1999. Joulukuussa 1998 yhtymä vahvisti IP-teknologiaosaamistaan ostemalla kanadalaisen IP-puhelinteknologiaan erikoistuneen Vienna Systemsin.

Laajakaistaisiin tilaajaverkkoihin liittyvää tutkimusta ja kehitystä laajentaakseen Nokia allekirjoitti yhteistyösopimuksen Diamond Lane Communications Corporationin kanssa, joka on yksi ensimmäisistä kaupallisten DSL (Digital Subscriber Line) -dataverkkojen toimittajista. Computer Sciences Corporationin kanssa Nokia perusti maailmanlaajuisen allianssin parantaakseen järjestelmäintegraatiotarjontaansa verkko-operaattoreille.

Tehostaakseen telematiikkatuotteiden tutkimusta ja kehittämistä Nokia osti kesäkuussa Matra Nortel Communicationsilta sen GSM-päätelaitteiden tutkimus- ja kehitysyksikön Saksassa. Nokia suunnittelee esittelevänsä ensimmäiset useille merkittävälle autonvalmistajille kehittämänsä telematiikkatuotteet vuoden 1999 kuluessa. Syyskuussa Nokia osti ruotsalaisen ohjelmistoyrityksen UID:n vahvistaakseen multimediapäätteiden kehittämistä.

Kohti kolmannen sukupolven viestintäratkaisuja

Vuonna 1998 ETSI (European Telecommunications Standards Institute) valitsi WCDMA:n (Wideband Code Division Multiple Access) Euroopan kolmannen sukupolven tietoliikenteen radiotieratkaisuksi. Nokia jatkoi WCDMA-radiotien kehittämistä ja tukemista luodakseen edellytykset tarjota laajakaistaista langatonta multimediaa kehittyvissä GSM-runkoverkoissa.

Syyskuun alussa Nokia ilmoitti tehneensä onnistuneen koesoiton kehittämällään kolmannen sukupolven päätelaitteella, joka perustuu NTT DoCoMon testimäärityksiin. Nokia jatkoi myös muiden toisen ja kolmannen sukupolven teknologioiden kehittämistä ja julkisti suunnitelmansa testata kolmannen sukupolven matkapuhelinjärjestelmää Kiinassa.

Organisaatiomuutos

1.7.1998 alkaen Nokialla on kolme toimialaryhmää: Nokia Telecommunications, Nokia Mobile Phones ja Nokia Communications Products. Toimialaryhmien rinnalla Nokia Ventures Organization vastaa uusista, käynnistymässä olevista liiketoiminnoista ja teknologioista ja Nokia Research Center Nokian-laajuisesta T&K-toiminnasta. Nokia Communications Products, Nokia Ventures Organization ja Nokia Research Center sekä yhtymän yleiset kulut raportoidaan osana Muut yksiköt -ryhmää vuonna 1998.

Euron käyttöönottoaminen

Nokia tukee euron laajaa käyttöönottoa siirtymävaiheen alusta, 1.1.1999 alkaen. Euroopan rahaliiton 11 jäsenmaasta koostuva EMU-alue on yksi maailman suurimmista markkina-alueista. Nokia uskoo tämän johtavan aiempaa vakaampaan toimintaympäristöön ja siten tukevan taloudellista kasvua.

Nokia julkistaa taloudelliset tietonsa euroina vuoden 1999 ensimmäisestä vuosineljänneksestä alkaen.

NOKIA TELECOMMUNICATIONS

Vuonna 1998 Nokia Telecommunicationsin liikevaihto kasvoi 39 %:lla 26 103 Mmk:aan (18 826 Mmk vuonna 1997). Myynnin kasvu oli erityisen voimakasta Euroopassa ja Kiinassa. Tilausvirta kasvoi 30 %:lla yhteensä 30 Mrd markkaan (23 Mrd markkaa vuonna 1997). Liikevoitto parani 41 %:lla 5 706 Mmk:aan (4 053 Mmk), ja liikevoittoprosentti oli 21,9 % (21,5 %).

Nokia, joka on yksi maailman johtavista kiinteiden ja matkapuhelinverkkojen toimittajista, vahvisti vuoden 1998 aikana markkinajohtajuuttaan langattoman datasiirron järjestelmien tarjoajana. Myös kiinteän verkon datatuotteiden ja -ratkaisujen toimitukset kasvoivat kaikilla markkina-alueilla.

Vastatakseen operaattoreiden kasvaviin kapasiteettitarpeisiin Nokia julkisti GSM-verkon High Capacity -ratkaisun, joka hyödyntää myös uutta radiolinkkiteknologiaa. Uuteen ratkaisuun kuuluvat Nokia DX200 i -sarjan keskustuotteet, jotka tarjoavat operaattoreille merkittäviä säästöjä. Nokia MSCI matkapuhelinkeskuksesta on maailman suurin GSM-keskuskapasiteetti, joka riittää 400 000 tilaajalle. Nokia MetroSite -tukiasemajärjestelmän avulla verkon kapasiteetti voidaan jopa kymmenkertaistaa.

Nokia vahvisti edelleen asemaansa GSM-toimittajana. Vuoden aikana yhteensä 12 uutta asiakasta allekirjoitti sopimuksen Nokian kanssa, joka toimittaa GSM-teknologiaa nyt 78 operaattorille 37 maahan. GSM-1800:ssa Nokia on maailman johtava järjestelmätoimittaja. GSM 900:n kasvu oli vahvinta Euroopassa ja Kiinassa. Nokia allekirjoitti Latinalaisen Amerikan markkinoilla läpimurtosopimuksen GSM 900 -verkkotoimituksesta Venezuelaan. Nokia myös julkisti useita uusia innovatiivisia tuotteita, kuten High Speed Data -ratkaisun ja GSM Intranet Office -ratkaisun.

Nokia vahvisti edelleen asemaansa digitaalisissa TETRA (Terrestrial Trunked Radio) -radiopuhelinjärjestelmissä allekirjoittamalla sopimukset mm. belgialaisen Astridin ja englantilaisen Dolphinin kanssa.

Nokia jatkoi asemansa vakiinnuttamista myös kiinteän verkon markkinoilla. Operaattorit jatkoivat laajakaistastrategiansa kehittämistä Internetin vauhdittaessa datapalvelujen kysynnän kasvua. Nokia kehitti edelleen dataosaamistaan. Sen asiakkaita ovat pääasiassa kiinteiden ja matkapuhelinverkkojen datapalveluja tarjoavat operaattorit sekä Internet-palvelutarjoajat. Vuoden 1997 lopulla tapahtuneen Ipsilonin oston ansiosta Nokialla oli vuoden 1998 lopussa maailmanlaajuisesti 300 IP-sovellusasiakasta, joista 30 oli Internet-palvelujen tarjoajia.

Vuonna 1998 operaattorit jatkoivat siirtojärjestelmäinvestointejaan. Nokian SDH-siirtojärjestelmän Synfonetin myynti kasvoi ja nosti Nokian SDH-asiakkaiden määrän noin 140:een 30 maassa. Latinalaisen Amerikan siirtojärjestelmämarkkinoilla Nokia teki läpimurron toimittamalla siirto- ja tilaajaverkkoja Brasilian kahdeksaan suurimpaan kaupunkiin.

Vuonna 1998 Nokia Telecommunications täydensi maailmanlaajuista tuotanto- ja T&K-verkostoaan rakentamalla Kiinaan sekä toisen tukiasematehtaan että perustamalla kiinteiden verkkojen siirtolaitteita valmistavan yhteisyrityksen. Se myös laajensi useiden muiden tuotantolaitostensa kapasiteettia, perusti uudet T&K-keskukset Japaniin ja Unkariin sekä kasvatti investointejaan kehittääkseen edelleen kolmannen sukupolven viestintäteknologiaa, GSM:ää ja IP-teknologioita.

NOKIA MOBILE PHONES

Nokia Mobile Phonesin liikevaihto vuonna 1998 kasvoi 74 %:lla 47 984 Mmk:aan (27 643 Mmk vuonna 1997). Liikevoitto nousi 139 %:lla 9 158 Mmk:aan (3 837 Mmk), ja liikevoittoprosentti oli 19,1 % (13,9 %).

Joulukuun alussa Nokia valmisti 100. miljoonannen matkapuhelimensa. Niistä yli 60 % on myyty kahden viime vuoden aikana. Vuonna 1998 Nokia myi 40,8 miljoonaa matkapuhelinta, joista yli 80 % oli digitaalisia. Nokia myi puhelimiaan eniten Yhdysvalloissa ja toiseksi eniten Kiinassa.

Nokia vahvisti matkapuhelinten maailmanmarkkina-asemaansa. Sen laajan tuotevalikoiman kysyntä oli korkea, ja Nokia uskoo nousseensa maailman johtavaksi matkapuhelinvalmistajaksi vuonna 1998.

Nokian arvioiden mukaan matkapuhelinkäyttäjien määrä koko maailmassa kasvoi yli 100 miljoonalla uudella käyttäjällä ja oli yhteensä yli 306 miljoonaa vuoden 1998 lopussa. Vuoden aikana myytiin yhteensä noin 163 miljoonaa matkapuhelinta, joista uusintaostojen osuus oli lähes 40 %.

Käyttäjämäärien kasvu sekä uusintaostojen lisääntyminen ovat kappalemäärällä mitattuna nostaneet matkapuhelinteollisuuden maailman suurimmaksi kulutuselektronikkateollisuuden alaksi. Tämä on johtanut kasvavaan segmentoitumiseen. Hyödyntääkseen tätä kehitystä Nokia uudisti matkapuhelintensa tuotevalikoimaa tuomalla markkinoille useita uusia digitaalisia malleja vuonna 1998.

Vuoden 1998 alussa Nokia aloitti edellisen vuoden lopulla julkistettujen Nokia 6110 -, 6130 - ja 6190-GSM-puhelinten volyymitoimitukset ja aloitti helmikuussa Nokia 2170:n (CDMA 1900) toimitukset Yhdysvaltojen markkinoille. Toisella vuosineljänneksellä Nokia aloitti Nokia 6120 -kaksitoimipuhelimen (AMPS 800/TDMA 800) ja Nokia 6160 -kolmitoimipuhelimen (AMPS 800/TDMA 800/TDMA1900) toimitukset Pohjois- ja Etelä-Amerikassa.

Maaliskuussa 1998 Nokia julkisti kuluttajamarkkinoille Nokia 5110- ja 5130-mallit GSM 900- ja 1800 -verkkoihin. Malleissa on with Xpress-on™ -värikuoret. Näiden tuotteiden volyymitoimitukset alkoivat toukokuussa. Nokia myös esitteli toisen sukupolven Nokia 9110 Communicatorin, matkapuhelimen, johon on integroitu lukuisia dataviestintämuotoja sekä Nokia 8810:n, muotoilullaan erottuvan huippumallin. Molemmat toimivat GSM 900 -verkossa. Nokia 8810:n toimitukset alkoivat elokuussa ja Nokia 9110 Communicatorin volyymitoimitukset alkavat 1. helmikuuta 1999.

Huhtikuussa Nokia lanseerasi 6100- ja 5100 -sarjansa puhelimiin induktiosilmukan, joka mahdollistaa matkapuhelimen käytön yhdessä kuulolaitteen kanssa. Toukokuussa Nokia aloitti Japanin PDC-standardiin kehitetyn, äänentunnistuksella varustetun uuden matkapuhelinmallin toimitukset.

Elokuussa Nokia esitteli Pohjois- ja Etelä-Amerikan markkinoille Nokia 5190:n, GSM 1900 -puhelimen ja syyskuussa Nokia 5120 -kaksitoimimallin sekä Nokia 5160 -kolmitoimimallin. Syyskuussa Nokia aloitti Nokia 6150 -kaksitaajuusmallin (GSM 900/1800) toimitukset.

Nokia julkisti vuoden aikana myös useita uusia analogisia puhelimia, kuten Nokia 650:n, maailman pienimmän NMT-puhelimen, uuden Nokia RinGon ETACS-verkkoihin sekä Nokia 282:n Pohjois- ja Etelä-Amerikan markkinoille.

Nokian matkapuhelinten kysynnän ennakoidaan jatkuvan voimakkaana. Kysyntään vastatakseen Nokia ilmoitti investoivansa lähes miljardi markkaa Komáromiin, Unkariin rakennettavaan ja vuoden 2000 alkupuolella toimintansa aloittavaan uuteen tehtaaseen ja jakelukeskukseen sekä tuotantokapasiteetin laajennukseen Salossa. Tuotannon Komáromissa odotetaan alkavan vuoden 2000 alussa. Nokia ilmoitti myös noin miljardin markan arvoisesta tuotannon laajennuksesta Bochumissa, Saksassa vuonna 1999.

MUUT YKSIKÖT

Vuonna 1998 Muut yksiköt -ryhmän liikevaihto laski 17 % ja oli 6 029 Mmk (7 239 Mmk). Ryhmän liike-tulos oli 65 Mmk tappiollinen (liikevoitto 564 Mmk vuonna 1997).

Nokia Multimedia Terminalsin myynti oli samalla tasolla kuin vuotta aiemmin Saksan hitaasta markkinakasvusta johtuen. Nokia allekirjoitti vuoden aikana useita uusia multimediapäätteiden toimitussopimuksia ja toi markkinoille toisen sukupolven tuotteet satelliitti-, kaapeli- ja maanpäällisiin verkkoihin. Huhtikuussa Nokia ilmoitti ulkoistavansa multimediapäätteiden valmistuksen yhdysvaltalaiselle SCI Systems Inc:ille.

Nokia Industrial Electronicsin myynti laski vuonna 1998. Kun otetaan huomioon myydyt liiketoiminnot, myynti oli 10 % pienempi kuin edellisellä vuonna. Nokia julkisti useita uusia monitoreja ja laajensi litteiden monitorien tuotevalikoimansa kattamaan 14,1 tuuman, 15,1 tuuman ja 18 tuuman monitorit.

Vuonna 1998 Nokia myi tietoliikennekomponentteja valmistavan LK-Productsin englantilaiselle Filtronic plc:lle ja Motalassa, Ruotsissa sijaitsevan autoelektroniikkaliiketoimintansa ruotsalaiselle Autoliv AB:lle. Lokakuussa Nokia ilmoitti siirtävänsä Suomen monitorivalmistuksen tehtailleen Unkariin ja Meksikoon.

MUUTOKSIA OSAKEPÄÄOMASSA

Vuosien 1994, 1995 ja 1997 avainhenkilöille suunnattujen optiolainojen perusteella tehtyjen 5 892 252 uuden A-osakkeen merkinnän seurauksena Nokian osakepääoma kasvoi vuonna 1998 yhteensä 14 730 630 markalla 1 513 991 410 markkaan. Nokian osakkeiden kokonaislukumäärä oli 31.12.1998 yhteensä 605 596 564. Nokia sai näillä osakemerkinnöillä uutta omaa pääomaa yhteensä 637 618 130 markkaa.

Nokian konserniyhtiöiden hallussa oli 31.12.1998 yhteensä 27 626 768 Nokian K-osaketta sekä yhteensä 4 534 232 Nokian A-osaketta, nimellisarvoltaan yhteensä 80 402 500 markkaa. Näiden osakkeiden osuus yhtiön osakepääomasta on 5,3 % ja osakkeiden yhteenlasketusta äänimäärästä 16,1 %.

TULEVAISUUDENNÄKYMÄT

Nokian strategiana on pyrkiä johtavaan asemaan maailman nopeimmin kasvavilla viestinnän alueilla ennakoimalla asiakkaiden tarpeet ja vastaamalla niihin nopeasti, laadukkailla tuotteilla ja prosesseilla sekä avoimella suhtautumisella ihmisiin, uusiin ideoihin ja ratkaisuihin. Osaamisensa, markkina-asemansa ja jatkuvan osaamisalueidensa kehittämisen pohjalta Nokialla on hyvät edellytykset saavuttaa tulevaisuuden tavoitteensa.

OSINKO

Nokian hallitus esittää 17. maaliskuuta 1999 pidettävälle yhtiökokoukselle, että K- ja A-osakkeiden osakekohtainen osinko olisi 5,75 mk (split-korjattuna 3,75 mk vuodelta 1997).

TOIMITUSJOHTAJA JORMA OLLILA:

Erinomainen viimeinen neljännes päätti Nokian vuoden 1998. Jatkunut vahva kasvu ja erinomainen tulos johtivat ennätykselliseen kokonaistulokseen, ja ylitimme kasvu- ja kannattavuustavoitteemme. Vahvistimme markkina-asemaamme monilla alueilla ja meillä on täysi syy olla tyytyväisiä merkittävimpien liiketoimintojemme suorituksiin ja tuloksiin.

Vahva kannattavuus jatkui järjestelmäliiketoiminnassamme. Matkapuhelintemme hintaeroosio oli selvästi alhaisempi kuin edellisinä vuosina ja johti matkapuhelinliiketoimintamme poikkeuksellisen hyvään kannattavuuteen. Myös käyttöpääoman kierron nopeutuminen vaikutti myönteisesti vahvaan taloudelliseen asemaamme ja tuloksellisuuteemme vuonna 1998. Liiketoimintojen nettokassavirta oli 10,0 miljardia markkaa.

Vuoden aikana henkilöstömme kasvoi 9 819:lla yhteensä 44 543 henkilöön. Arvostan sitä sitoutuneisuutta, jolla työntekijämme kohtasivat sekä kasvun että muutoksen tuomat haasteet. Olen iloinen voidessani todeta, että yhtymänlaajuinen Nokia Connecting People -bonus vuodelta 1998 maksetaan täysimääräisenä eli 5 %:na vuoden perusvuosipalkasta.

Vuonna 1998 Euroopan osuus Nokian liikevaihdosta oli 58 %, Pohjois- ja Etelä-Amerikan 21 % sekä Aasian ja Tyynenmeren alueen 21 %. Viisi tärkeintä markkina-alueitamme olivat Yhdysvallat, Kiina, Britannia, Saksa ja Ranska.

Arvioimme, että matkapuhelinkäyttäjien määrä ylitti 306 miljoonaa vuoden 1998 lopulla. GSM on kiistattomasti laajimmin käytössä oleva digitaalinen matkapuhelinstandardi. Noin 45 % kaikista matkapuhelintilaajista ja 60 % kaikista digitaalisista matkapuhelintilaajista käyttää GSM:ää. Tilaaajamäärien nopea kasvu sekä langattomien palvelujen suosio ovat myös luoneet edellytyksiä järjestelmäliiketoiminnan kasvulle.

Olemme nopeasti siirtymässä langattomaan tietoyhteiskuntaan, jossa tasaisesti kasvava osa kaikkea henkilökohtaista viestintää - oli se ääntä, dataa, kuvia tai videota - on langatonta. Uudet käyttäjät ostavat matkapuhelimen ensisijaiseksi viestintävälineekseen. Teknologiset ja elämäntapaan liittyvät tekijät muuttuvat jatkuvasti, ja käyttäjät vaihtavat uuteen puhelimeen entistä useammin. Operaattoreiden on investoitava verkon peittoon ja kapasiteettiin, tarjottava uusia palveluja sekä yhdistettävä asiakkaiden tarpeita matkapuhelin- ja kiinteissä verkoissa.

Sekä monet uudet operaattorit että nykyiset, verkkojaan laajentavat asiakkaamme valitsivat Nokian toimittajakseen. Tämän seurauksena järjestelmäliiketoimintamme tilauskannan kasvu jatkui vahvana ja oli 30 %. Vuoden aikana julkistamamme uudet ratkaisut kertovat johtoasemastamme tietoliikennejärjestelmissä. Meillä on hyvät edellytykset hyötyä niistä uusista mahdollisuuksista, joita aukeaa digitaalisten teollisuudenalojen yhdyntyessä.

Alan nopea kehitys heijastuu matkapuhelintemme myyntilukuihin. Vuoden 1998 lopulla myimme useiden viikkojen aikana yli miljoona puhelinta viikossa. Arvioimme, että vuonna 1998 myytiin yhteensä noin 163 miljoonaa matkapuhelinta. Nokia myi vuoden aikana 40,8 miljoonaa puhelinta ja joulukuun alussa valmistimme 100. miljoonannen matkapuhelimemme.

Matkapuhelinten nopea yleistyminen maailmanlaajuisesti kuluttajatuotteeksi on vaatinut uutta lähestymistapaa niin puhelinten valmistuksessa kuin myynnissä. Menestyksen edellytyksenä on kyky ymmärtää segmentoinnin merkitys. Segmentoiduilla kuluttajamarkkinoilla, joilla myydään suuria määriä, kriittisiä menestystekijöitä ovat laaja tuotevalikoima, vahva ja houkutteleva tuotemerkki sekä tehokas maailmanlaajuinen logistiikkaprosessi. Kiinnitämme myös jatkossa huomiota näihin osa-alueisiin tavoitellessamme kestävästä merkkijohtajuutta.

Tuotevalikoimamme on vuoden 1999 alkaessa vahva, ja vuoden mittaan esittelemme uusia kilpailukykyisiä tuotteita. Julkistamamme tuotantokapasiteetin laajennussuunnitelmat parantavat kykyämme vastata ennakoituun globaaliin matkapuhelinten kysynnän kasvuun.

Kehitys kohti kolmannen sukupolven matkaviestintää otti tärkeitä askeleita viime vuoden aikana. Alan johtavaa asemaamme vahvistaen olimme ensimmäinen yritys, joka esitteli High Speed Circuit Switched Data -ratkaisun GSM-verkoissa. Seuraavien kahden vuoden aikana esittelemme uusia palveluja ja ominaisuuksia, jotka vievät kohti laajakaistaisen langattoman teknologian ratkaisuja vuodesta 2001 alkaen. Olemme sitoutuneet tähän haasteelliseen aikatauluun, ja tavoitteena on olla ensimmäisten kolmannen sukupolven laitetoimittajien joukossa.

Vastataksemme lähitulevaisuuden haasteisiin ja rakentaaksemme perustaa liiketoimintamme jatkuvalla kasvulla myös tulevinä vuosina jatkamme investointeja tutkimukseen ja kehitykseen ja olemme perustaneet Nokia Ventures Organizationin. Sen tavoitteena on etsiä ja kehittää alueita, joilla on kasvupotentiaalia viiden vuoden tähtäimellä. Jatkamme myös liittoutumistrategiaamme ja nykyosaamisalueitamme täydentäviä, kohdennettuja yritysostoja.

Lukuisat yleiset taloudelliset tekijät, jotka ovat näkyneet viimeaikaisina valuuttakurssiheilahteluina, vaikeuttavat ennustamista. Samanaikaisesti kasvun odotetaan jatkuvan vahvana valitsemillamme tietoliikenneteollisuuden osa-alueilla, ja uudistamme aiemmat tavoitteemme 25 - 35 % liikevaihdon kasvusta ja hyvästä kannattavuudesta vuodelle 1999.

KONSERNIN TULOSLASKELMA, IAS

(Tilintarkastettu)

	10-12/98 MFIM	10-12/97 MFIM	1-12/98 MFIM	1-12/97 MFIM	1-12/98 MEUR
Liikevaihto	25 877	15 857	79 231	52 612	13 326
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-16 294	-9 722	-49 342	-33 999	-8 299
Tutkimus- ja kehityskulut	-2 156	-1 529	-6 838	-4 560	-1 150
Myynnin ja markkinoinnin kulut, hallinnon kulut sekä liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-2 370	-1 776	-8 252	-5 599	-1 388
Liikevoitto	5 057	2 830	14 799	8 454	2 489
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksista	4	21	38	54	6
Rahoitustuotot ja -kulut	-90	-16	-234	-137	-39
Tulos ennen veroja ja vähemmistöosuutta	4 971	2 835	14 603	8 371	2 456
Tuloverot	-1 483	-724	-4 380	-2 274	-737
Vähemmistöosuus tuloksesta	-14	-93	-231	-99	-39
Jatkuvien toimintojen tulos	3 474	2 018	9 992	5 998	1 680
Poistuneet liiketoiminnot	-	-	-	261	-
Tulos varsinaisesta toiminnasta ennen laskentasääntöjen muutoksen vaikutusta	3 474	2 018	9 992	6 259	1 680
Laskentasääntöjen muutoksen kumulatiivinen nettovaikutus	-	-	416	-	70
Tilikauden voitto	3 474	2 018	10 408	6 259	1 750
Tulos/osake, mk:					
Jatkuvien toimintojen tulos					
Perus	6,09	3,56	17,56	10,59	2,95
Laimennettu	5,90	3,48	17,03	10,40	2,86
Tilikauden voitto					
Perus	6,09	3,56	18,29	11,05	3,08
Laimennettu	5,90	3,48	17,74	10,86	2,98
Osakkeita keskimäärin (1 000 osaketta)					
Perus	570 258	566 637	569 170	566 564	
Laimennettu	588 580	579 461	586 650	576 583	
Poistot	824	1 008	3 028	2 762	509

Valuuttakurssi 31.12.1998,

1 FIM = 0,198 USD

1 EUR = 5,94573 FIM

LIKEVAIHTO TOIMIALARYHMITÄIN

(tilintarkastettu)

	10-12/98 MFIM	10-12/97 MFIM	1-12/98 MFIM	1-12/97 MFIM
Nokia Telecommunications	8 338	6 368	26 103	18 826
Nokia Mobile Phones	16 074	7 505	47 984	27 643
Muut yksiköt	1 581	2 302	6 029	7 239
Toimialaryhmien välinen myynti	-116	-318	-885	-1 096
Nokia-yhtymä	25 877	15 857	79 231	52 612

LIKETULOS TOIMIALARYHMITÄIN

(tilintarkastettu)

	1998 MFIM	% liike- vaihdosta	1997 MFIM	% liike- vaihdosta
Nokia Telecommunications	5 706	21,9	4 053	21,5
Nokia Mobile Phones	9 158	19,1	3 837	13,9
Muut yksiköt	-65	-1,1	564	7,8
Nokia-yhtymä	14 799	18,7	8 454	16,1

HENKILÖSTÖ

	31.12.1998	31.12.1997
Nokia Telecommunications	20 638	17 168
Nokia Mobile Phones	18 627	13 371
Muut yksiköt	5 278	6 108
Nokia-yhtymä	44 543	36 647
Suomessa	21 093	19 779
Muualla Euroopassa	11 022	8 249
Pohjois- ja Etelä-Amerikassa	6 836	4 676
Aasian ja Tyynenmeren alueella	5 562	3 943
Muissa maissa	30	-

Valuuttakurssi 31.12.1998,

1 FIM = 0,198 USD

1 EUR = 5,94573 FIM

KONSERNITASE 31.12., IAS

(tilintarkastettu)

	1998 MFIM	1997 MFIM	1998 MEUR
VASTAAVA			
Käyttöomaisuus ja muut pitkäaikaiset sijoitukset			
Aineettomat hyödykkeet	2 880	2 061	484
Aineelliset hyödykkeet	7 912	6 240	1 331
Osuudet osakkuusyhtiöissä	539	335	90
Muut osakkeet ja osuudet	445	454	75
Pitkäaikaiset lainasaamiset	59	160	10
Laskennallinen verosaaminen	1 163	-	196
Muut sijoitukset	202	195	34
	13 200	9 445	2 220
Vaihto- ja rahoitusomaisuus			
Vaihto-omaisuus	7 684	7 314	1 292
Saamiset	21 588	12 732	3 631
Rahoitusarvopaperit	12 874	9 363	2 165
Rahat ja pankkisaamiset	4 314	2 884	726
	46 460	32 293	7 814
Yhteensä	59 660	41 738	10 034
VASTATTAVAA			
Oma pääoma			
Osakepääoma	1 514	1 499	255
Ylikurssirahasto	5 405	4 776	909
Omat osakkeet	-654	-654	-110
Muut rahastot	722	766	121
Kertyneet voittovarot	23 392	15 137	3 934
	30 379	21 524	5 109
Vähemmistöosuudet	376	195	63
Pitkäaikainen vieras pääoma			
Pitkäaikaiset korolliset rahoitusvelat	1 530	1 348	257
Laskennallinen verovelka	522	-	88
Muut pitkäaikaiset velat	377	295	64
	2 429	1 643	409
Lyhytaikainen vieras pääoma			
Lyhytaikaiset rahoitusvelat	4 157	3 008	699
Pitkäaikaisten lainojen lyhennykset	361	285	61
Osto- ja siirtovelat	21 496	14 541	3 615
Saadut ennakkomaksut	462	542	78
	26 476	18 376	4 453
Yhteensä	59 660	41 738	10 034
Korolliset velat	6 048	4 641	1 017
Oma pääoma/osake	52,98	37,92	8,91
Osakkeiden määrä vuoden lopussa (1000 osaketta) *	573 436	567 543	

* Ei sisällä konserniyhtiöiden omistamia osakkeita.

Valuuttakurssi 31.12.1998, 1 FIM = 0,198 USD

1 EUR = 5,94573 FIM

VASTUUSITOUMUKSET

(tilintarkastettu)

KONSERNI

	31.12.1998 MFIM	31.12.1997 MFIM
VELAT, JOIDEN VAKUUDEKSI ANNETTU KIINNITYKSIÄ KIINTEISTÖÖN		
Rahalaitoslainat	-	19
Annetut kiinnitykset	-	19
MUUT ANNETUT VAKUUDET		
Annetut kiinteistökiinnitykset	34	34
Annetut pantit	53	104
SAMAAN KONSERNIIN KUULUVIEN YRITYSTEN PUOLESTA ANNETUT VAKUUDET		
Kiinnitetyt panttivelkakirjat	1	1
Pantatut arvopaperit	-	4
Muiden puolesta annetut vakuudet		
Kiinnitetyt panttivelkakirjat	3	3
Kuluksi ja velaksi kirjaamatta olevat eläkevastuut	1	2
Vastuusitoumukset samaan konserniin kuuluvien yritysten puolesta		
Muut takaukset	1 683	1 198
Vastuusitoumukset osakkuusyhtiöiden puolesta		
Lainatakaukset	4	6
Muut vastuusitoumukset		
Lainatakaukset	498	341
Muut takaukset	2	-
Leasingvastuut	2 753	1 339

JOHDANNAISSOPIMUSTEN NIMELLISARVOT 1)

	31.12.1998 MFIM	31.12.1997 MFIM
Valuuttatermiinisopimukset ^{2) 3)}	92 979	57 228
Ostetut valuuttaoptiot	4 405	7 945
Myydyt valuuttaoptiot	5 210	8 299
Korkotermiini- ja -futuurisopimukset ²⁾	-	5 695
Koronvaihtosopimukset	400	575
Ostetut korko-optiot	-	187
Myydyt korko-optiot	-	-

- 1) Tässä esitetyt johdannaissopimusten nimellisarvot eivät välttämättä vastaa osapuolten vaihtamia rahasuorituksia eivätkä siten yksin tarkasteltuna anna kuvaa konsernin riskiasemasta.
- 2) Nimellisarvot sisältävät myös suljetut termiini- ja futuurisopimukset.
- 3) Valuuttatermiinisopimusten määrä sisältää myös ulkomaisten tytäryhtiöiden oman pääoman suojaamiseen käytettyjä valuuttatermiinejä, joiden nimellisarvo 31.12.1998 on yhteensä 7,9 mrd. mk ja 31.12.1997 vastaavasti 5,2 mrd. mk.

Valuuttakurssi 31.12.1998,

1 FIM = 0,198 USD

1 EUR = 5,94573 FIM

On otettava huomioon, että tähän katsaukseen sisältyvät sellaiset kannanotot, jotka eivät perustu jo toteutuneeseen, ovat tulevaisuudennäkymiin liittyviä kannanottoja. Näitä ovat esimerkiksi 1) tuotteiden esittelemisen ajankohdat; 2) ennakkoinnit markkinoiden kehittymisestä; 3) ennakkoinnit kasvusta tai kannattavuudesta ja 4) lausumat, joissa esiintyy sana "uskoa", "odottaa", "ennakoida", "arvioida" tai muu vastaava ilmaisu. Koska tällaisiin kannanottoihin sisältyy riskejä ja epävarmuuksia, todelliset tulokset voivat poiketa huomattavasti niistä tuloksista, joita yhtiöltä nyt odotetaan. Tekijöitä, jotka saattaisivat aiheuttaa poikkeamia, voivat olla esimerkiksi 1) yleinen taloudellinen tilanne, kuten talouskasvu yhtiön maantieteellisillä päämarkkina-alueilla tai valuuttakurssien vaihtelut; 2) alan olosuhteet, kuten tuotteiden kysyntä, kilpailutilanne, hinnoittelu, tuoteuutuuksien hyväksyttävyys, kilpailijoiden uutuustuotteet, teknologian muutokset tai yhtiön kyky hankkia keskeytymättä ja kohtuuhintaan komponentteja kolmansilta osapuolilta sekä yhtiön asiakkaiden taloudellinen tilanne; 3) toimintaedellytykset, kuten tuotannon jatkuva menestys ja siitä saatava tehokkuushyöty, tuotekehityksen jatkuva menestys tai kysynnässä tapahtuvien muutosten aiheuttamat vaihto-omaisuuteen liittyvät riskit; 4) epävarmuudet, kustannukset ja riskit, jotka liittyvät vuoteen 2000 sekä 5) ne riskitekijät, jotka mainitaan yhtiön toimittamassa, 31.12.1997 päättynyttä vuotta koskevassa asiakirjassa Form 20-F.

Valuuttakurssi 31.12.1998 1 FIM = 0,198 USD 1 EUR = 5,94573 FIM

Helsingissä 29.1.1999

NOKIA

Hallitus

Lisätietoja:

Viestintäjohtaja Lauri Kivinen, yhtymäviestintä, Nokia, puh. (09) 1807 495

Johtaja Martin Sandelin, sijoittajasuhteet, puh. +1 972 894 4880

Apulaisjohtaja Ulla James, sijoittajasuhteet, puh. (09) 1807 290

<http://www.nokia.com>

Nokia julkistaa vuoden 1999 osavuositiedot 22.4. (tammi-maaliskuu), 22.7. (tammi-kesäkuu) ja 21.10. (tammi-syyskuu).